



Als leistungsstarker, mittelständischer Hersteller mit internationaler Ausrichtung produzieren wir seit 1922 qualitativ hochwertige Einbauküchen. Unsere Küchenkonzepte und Themenwelten stehen für ein modernes, zeitloses Design in Verbindung mit dem Einsatz nachhaltiger Materialien. Wesentlichen Anteil an unserem Erfolg haben unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Sie sind der Garant für den Erfolg des Unternehmens.

Gebietsverkaufsleiter im Außendienst (m/w/d)

Region: Bayern – Baden-Württemberg

Sie sind ein Vertriebsprofi mit Leidenschaft für hochwertige Küchenlösungen? Sie möchten mit Kunden arbeiten, begeistern und aktiv gestalten? Dann werden Sie Teil unseres erfolgreichen Teams!

Ihre Aufgaben – abwechslungsreich und verantwortungsvoll:

- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen in Ihrem Vertriebsgebiet
- Aktive Neukundengewinnung und langfristiger Ausbau des Kundenstamms
- Durchführung von Produktschulungen vor Ort zur Förderung der Verkaufsaktivitäten unserer Handelspartner
- Bearbeitung von Anfragen, Erstellung von Angeboten und kompetente Reklamationsbearbeitung in enger Abstimmung mit unseren internen Abteilungen
- Platzierung und Pflege von Musterküchen am POS
- Markt- und Potenzialanalysen zur Entwicklung individueller Vertriebsstrategien
- Repräsentation unseres Unternehmens auf Messen und Kundenveranstaltungen
- Mitarbeit in spannenden Vertriebsprojekten sowie Unterstützung des Produktentwicklungsprozesses

Ihr Profil – überzeugend und engagiert:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Küchen- oder Möbelbranche (Industrie oder Handel)
- Erste Erfahrung im Außendienst wünschenswert – wir fördern Ihre Entwicklung mit gezielten Weiterbildungsmaßnahmen
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Wohnsitz im Vertriebsgebiet und hohe Reisebereitschaft
- Begeisterungsfähigkeit, souveränes Auftreten und Freude am Netzwerken
- Ausgeprägtes Verständnis für Vertriebsprozesse und wirtschaftliche Zusammenhänge
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und hohe Eigenmotivation
- Sicherer Umgang mit moderner IT und digitalen Tools

Wir bieten – was Sie bei uns erwartet:

- Attraktives Gehaltspaket mit erfolgsorientierten Komponenten
- Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung
- Flache Hierarchien und eine offene, teamorientierte Unternehmenskultur
- Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung in einem international erfolgreichen Traditionsunternehmen
- Kurze Entscheidungswege und ein starkes Team im Hintergrund
- Langfristige Perspektive mit vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Bringen Sie Ihre Vertriebs Erfahrung und Ihre Persönlichkeit ein – und gestalten Sie mit uns gemeinsam die Küchenlösungen von morgen.

bewerbung@brigitte-kuechen.de
H. Frickemeier Möbelwerk GmbH
Boschstr. 17
32120 Hiddenhausen

